

Avis de recherche :

STAGIAIRE JUNIOR BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (F/H)



Envoyez votre CV et lettre de motivation à :

Eymeric de Pelleport : e.depelleport@sprint-project.com



FICHE DE POSTE

Lieu : Boulogne-Billancourt (92100)

Début du contrat : 15 janvier 2022

Durée : 6 mois

Face à l'émergence d'Amazon, d'Alibaba ou de JD.com, les spécialistes de la Supply Chain se doivent d'évoluer s'ils veulent survivre à ces bulles d'innovation.

SprintProject est une startup spécialisée dans la Supply Chain, tournée vers l'innovation et qui porte les valeurs d'une Smart Supply, une Supply Chain connectée. Notre équipe d'experts détecte les nouvelles tendances et les startups susceptibles de faire pivoter la filière, sensibilise et conseille les grands groupes du secteur sur les enjeux de l'innovation, et accompagne ses clients dans des projets de collaboration avec des startups.

SprintProject c'est une équipe d'une dizaine de personnes qui travaillent d'arrache-pied pour faire bouger les choses, dans la bonne humeur !

Nous sommes à la recherche d'un/une stagiaire pour renforcer notre équipe Commerciale.

Missions

Sous la direction d'Eymeric de Pelleport, VP Sales, le/la Junior Business Development Manager contribuera au développement de l'entreprise et à l'acquisition de nouveaux clients.

Voici le détail des missions qui te seront confiées :

Veille Commerciale (connaissance du marché et des acteurs) :

- Préparation quotidienne de revues de presse
- Synthèses d'articles stratégiques
- Participation à des webinars, conférences
- Participation à des salons professionnels (SITL, Supply Chain Event, Paris Retail Week, Solutrans...)

Prospection (identification et suivi de la stratégie d'acquisition clients) :

- Identification de potentiels suspects/prospects et d'un contact privilégié (dirigeant C-Level) pour une prospection ciblée
- Réalisation de fiches synthétiques de présentation des suspects/prospects
- Prise de contact, envoi de la proposition de valeurs et prise de rendez-vous
- Participer aux réunions de prospection
- Suivi et mise à jour systématique du Pipe Commercial

Suivi Commercial (fidélisation, suivi des partenariats commerciaux et stratégiques) :

- Suivi et renouvellement des contrats
- Aide à la formalisation des offres tarifaires (conseil, clients SprintExecutives, learning expeditions...)
- Participation active à la formalisation de nouvelles offres commerciales
- Participation active au déploiement de SprintProject à l'international (Canada, Singapour, Afrique du Nord)
- Suivi commercial et financier des partenariats (EVOLUE, SITL, SITL Golf Cup...)
- Participation et aide à la gestion de projets collaboratifs innovants

Evènementiel (en lien avec l'équipe Communication) :

- Assurer la présence commerciale durant la durée des évènements (salons, conférences...)
- Réaliser une veille sur le terrain pour appliquer une prospection ciblée
- Assurer un compte rendu détaillé des leads potentiels
- Programmer les déplacements et gérer l'organisation logistique sur place



FICHE DE POSTE

Lieu : Boulogne-Billancourt (92100)

Début du contrat : 15 janvier 2022

Durée : 6 mois

Profil recherché

- Tu es en BAC +3 en école de commerce ou cursus universitaire équivalent
- Tu as une bonne maîtrise de l'anglais écrit et oral (niveau C1 minimum)
- Tu maîtrises la suite Office (Word, Excel, PowerPoint...)
- Tu as un esprit synthétique et une orthographe irréprochable
- Tu es curieux(se) et polyvalent(e)
- Tu es organisé(e) et proactif(ve)
- Tu aimes avoir des responsabilités et relever des challenges/être challengé(e)
- Tu sais travailler en autonomie et tu es force de proposition
- Tu as un intérêt ou de la curiosité pour l'innovation et la Supply Chain

Tu n'es pas un(e) pro de la Supply Chain ? Pas de panique ! Si tu as déjà fait des courses ou acheté sur internet, tu connais déjà les bases de nos métiers. Pour le reste, on se chargera de t'en faire découvrir davantage !

Informations pratiques

- Type : Stage conventionné, temps plein (35h)
- Durée : 6 mois
- Début du contrat : 15 janvier 2022
- Lieu : Boulogne-Billancourt (92100) et possibilité de télétravail
- Rémunération : selon le montant minimum légal de la gratification en vigueur
- Indemnités : 50 % des titres de transports

Les + de ce poste

- Un esprit startup
- « Une team en or » (selon notre ancienne stagiaire)
- Une équipe de spécialistes et d'entrepreneurs
- Un environnement passionnant et innovant

Pour postuler

Envoyez votre CV et lettre de motivation à :
Eymeric de Pelleport, VP Sales : e.depelleport@sprint-project.com